

転載·再配布禁止

経理業務DXの第一歩~手作業を無くすには~

業務効率化につなげるPDFデータ抽出

2025/10/28 株式会社ハイパーギア 営業部

| アジェンダ



- 13:30 一 セミナー前の連絡事項、アジェンダ
- 13:35 DX推進と今後の経理業務について 注文書、請求書のデータ化手法:PDFデータ抽出の紹介
- 13:45 事例紹介
- 13:55 質疑応答
- 14:00 一 セミナー終了

営業部 奥田 千晶

DX実現へのプロセス



DX(デジタルトランスフォーメーション)の推進が急務とされています。 ただし、DXは段階を経て実現する必要があり、一足飛びに実現させることはできません。

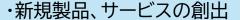
デジタイゼーション (Digitization)

・アナログ、物理データの電子化

デジタライゼーション (Digitalization)

- ・業務の効率化による生産性の向上
- ・既存製品、サービスの高付加価値化

デジタルトランスフォーメーション (DX, Digital Transformation)



・企業文化や組織マインドの根本的な変革



経理業務におけるDX…

- ・AIも活用し、リアルタイムに販売情報を共有/分析。 ビジネス環境の変化にあわせ経営層が速やかに経営判断を行える。
- ・データを一元管理し、電子帳簿保存法等の法制度対応。コンプライアンスの強化。
- ・システムの活用、連携により事務処理工数やコストの削減。

etc.

DX実現へのプロセス



DX(デジタルトランスフォーメーション)の推進が急務とされています。 ただし、DXは段階を経て実現する必要があり、一足飛びに実現させることはできません。

デジタイゼーション (Digitization)

・アナログ、物理データの電子化

デジタライゼーション (Digitalization)

- ・業務の効率化による生産性の向上
- ・既存製品、サービスの高付加価値化

デジタルトランスフォーメーション (DX, Digital Transformation)

- ・新規製品、サービスの創出
- ・企業文化や組織マインドの根本的な変革



経理業務におけるDX…

- ・AIも活用し、リアルタイムに販売情報を共有/分析。 ビジネス環境の変化にあわせ経営層が速やかに経営判断を行える。
- ・データを一元管理し、電子帳簿保存法等の法制度対応。コンプライアンスの強化。
- ・システムの活用、連携により事務処理工数やコストの削減。

etc.

▶ まずは電子化が必要



アナログとデジタルの過渡期をどう乗り越えるか

各企業がDX推進に取り組む中、今後の経理業務はどうなる?

紙

デジタル化の推進 郵便料金の値上げ等のコスト増

減少

FAX

テレワーク推進 データの活用が難しい 減少

EDI

標準化されておらずシステム連携が難しい 小 よだ普及には 時間がかかる

当面はPDFファイルを用いて、送受信だけをデジタル化 (メール添付、クラウドサービスで送受信 など)

スムーズなデータ活用の実現には、この **PDFファイル** への対応が必要です。 "紙"と同じように基幹システムへ手入力していては業務効率化は実現できません。

アナログとデジタルの過渡期をどう乗り越えるか



PDFの有効活用で、ビジネスを加速させる。



オールインワンPDF自動処理ソフトウェア

PDFデータ抽出 オプション

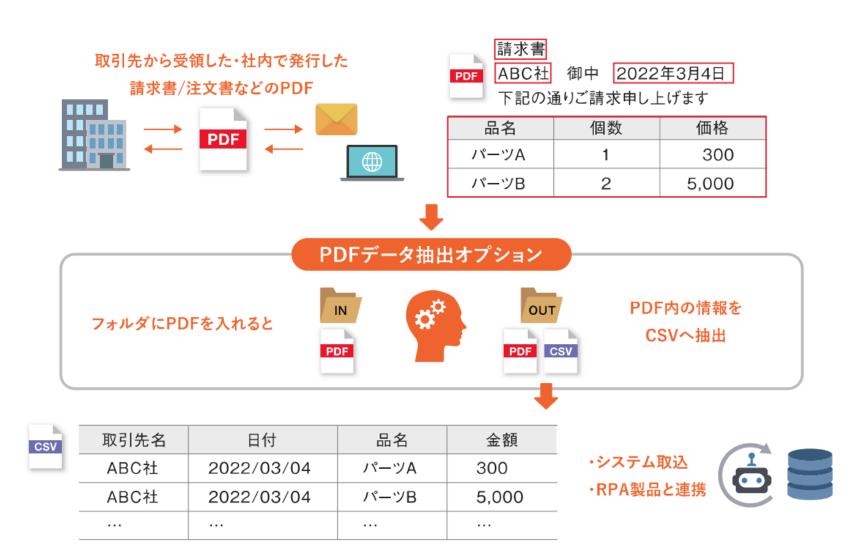
PDFからテキストデータの抽出を行うことができます。

ソフトウェアが監視するフォルダに請求書/注文書などのアプリPDFを入れるだけで、 抽出されたテキストデータからCSVを出力し、速やかなデータ活用が実現できます。



PDFデータ抽出オプションの概要

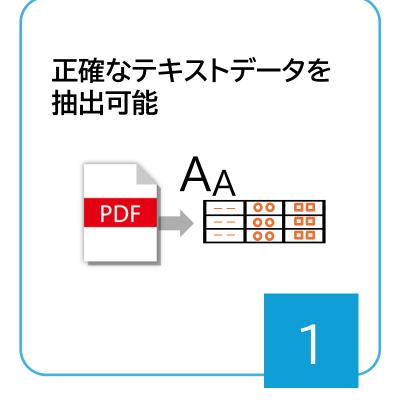
PDFのテキストデータを抽出してCSVファイルへ出力。データ入力業務 "ゼロ" を実現できます!

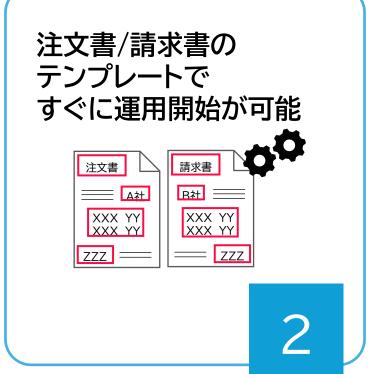


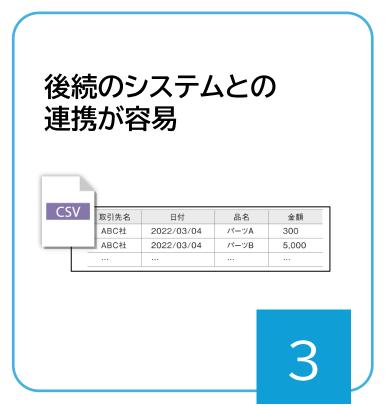




特徴





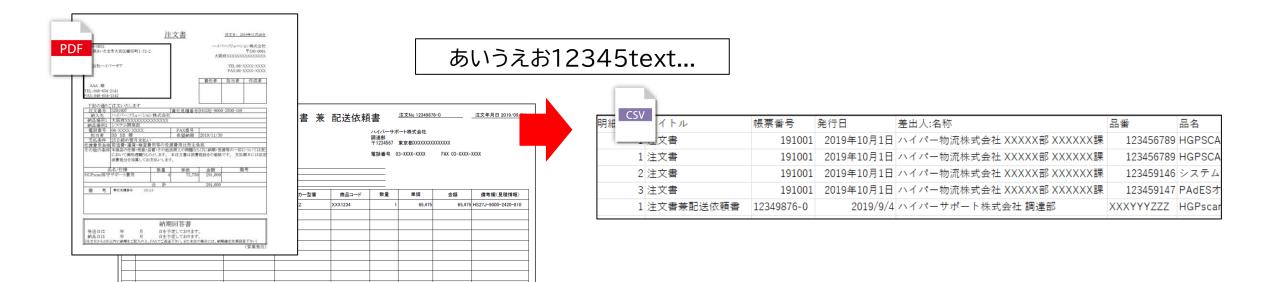


6 HYPER GEAR

PDFデータ抽出オプションの特徴

1 正確なテキストデータを抽出

アプリPDFが持つテキストデータを抽出するため誤認識がありません。



テキストデータを持った<mark>アプリPDFのみ</mark>が対象です。

スキャンやFAXにより生成されたPDFファイルは画像化されており、 PDF形式であってもテキストデータを持たないため処理ができません。



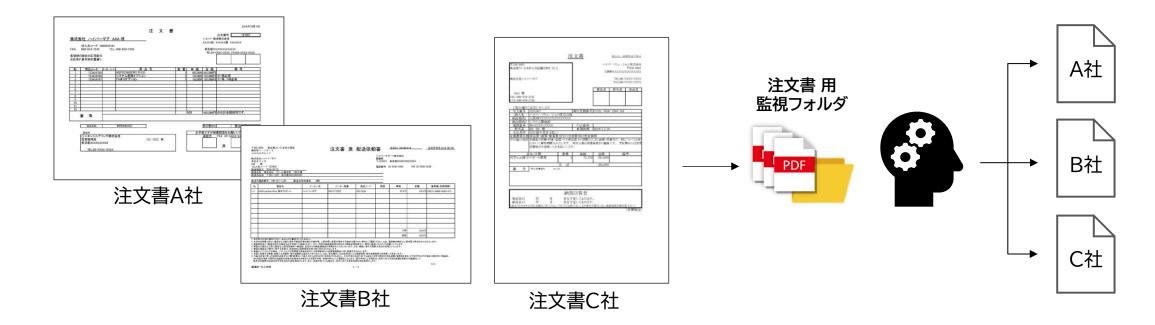
6 HYPER GEAR

PDFデータ抽出オプションの特徴

2 注文書/請求書テンプレート機能

帳票レイアウトを自動認識

レイアウトが異なるファイルが混在していても、 同じレイアウトの帳票ごとに自動で識別・分類して、抽出処理を行います。 事前にエリアの設定や帳票レイアウト登録などは不要です。



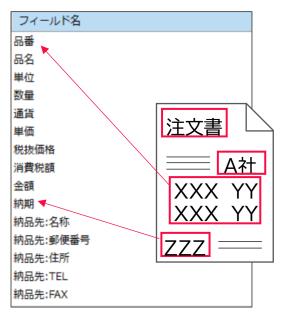


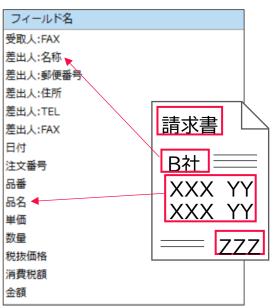
PDFデータ抽出オプションの特徴

2 注文書/請求書テンプレート機能

テキストデータ抽出機能

一般的に注文書や請求書へ記載される項目(品番/品名/数量/金額など)が登録されており、 自動で認識を行います。また、「製品内の項目名称」と「実際の名称」が異なる場合も、 同一の項目を指していると判断した場合は同じ項目としてテキストデータを出力します。





品目					
取引先名	日付	品名	金額		
ABC商社	2022/03/ 04	パーツA	300		
ABC商社	2022/03/ 04	パーツB	5,000		
•••	•••				

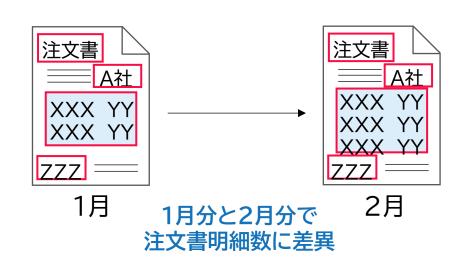
6 HYPER GEAR

PDFデータ抽出オプションの特徴

2 注文書/請求書テンプレート機能

帳票レイアウト自動学習機能

同じレイアウトでもフィールドに差異がある場合、差異を解析して学習データを更新します。 学習データはレイアウトごとに保存されており、個別に編集も可能です。







PDFデータ抽出オプションの特徴

注文書・請求書以外の書式への対応

「一般帳票(表)」もしくは「一般帳票(フィールド)」設定機能があります。

注文書・請求書以外の書式にも対応可能です。

※レイアウトを正確に認識できるか、事前検証が必須になります。

	ふりがな	(TEL)							
6 19	任名	現住所	20.00	雇用年月日 * 経験年数	雇用年月日	生年月日	最近の健康診断日	血液型	入場午月日
		(TEL) 家族連絡先			経験年数	年 齢	血圧		受入教育 実施年月日
\exists	にほんたろう	(TEL) 0312341234 東京都新宿区 1 - 1			20200510	19800303	20200501		20200531
1	日本太郎	(TEL) 0312341234 東京都新宿区 1 - 1	1	1 1 1	5	40	130	A	20200531
2	にほんじろう	(TEL) 0312341235 東京都新宿区 1 - 2		Г	20200511	19800101	20200502	В	20200531
	日本次郎	(TEL) 0312341235 東京都新宿区 1 - 2	2		4	39	130		20200531
3	にほんきぶろう	(TEL) 0312341236 東京都新宿区 1 - 3			20200512	19810101	20200503		20200531
	日本三郎	3 (TEL) 0312341236 東京都新宿区 1 - 3		3	38	130	0	20200531	
4	にほんしろう	(TEL) 0312341237 東京都新宿区 1 - 7			20200513	19830101	20200503	A B	20200531
	日本四郎	(TEL) 0312341237 東京都新宿区 1 -7	4		2	37	130		20200531

一般帳票(表)

表を自動認識し、CSV出力を行います。

一般帳票(フィールド)



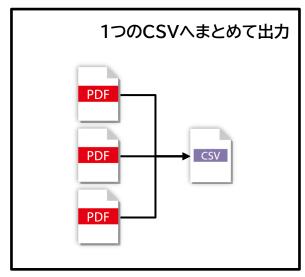
抽出を行うテキストフィールドを事前設定し、 CSV出力を行います。

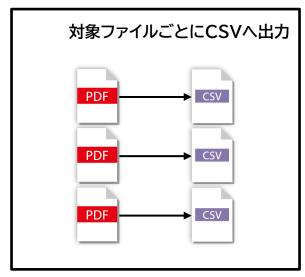


PDFデータ抽出オプションの特徴

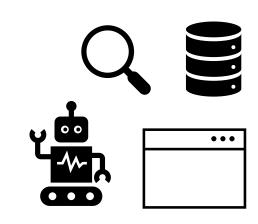
3 CSVファイル出力

1つのCSVへ出力するか、対象のPDFファイルごとにCSVを出力するか選択できます。 また、異なるレイアウトであっても同一のフォーマットでCSVが出力されるため、 後続の処理で扱いやすいデータとなっています。









基幹システムへの取り込みやRPAなど、 後続のシステムでデータ活用



PDFデータ抽出オプション 機能のまとめ

1 正確なテキストデータを抽出

アプリPDFが対象です。PDFのテキストデータを抽出するため誤認識がありません。

2 注文書/請求書テンプレート機能

注文書、請求書テンプレート設定で、<mark>面倒な初期設定やメンテナンスが最小限</mark>で済みます。 (帳票レイアウトを自動認識/テキストデータ抽出機能/帳票レイアウト自動学習機能)

3 CSVファイル出力

異なるレイアウトの帳票を認識しても同一のフォーマットで出力され、CSVファイルの出力単位も設定可能であるため、後続の処理で扱いやすいデータとなります。



PDFデータ抽出オプション事例紹介



会社 情報 ・お客様 : 社名非公開(商社)

·従業員数:1,000人超

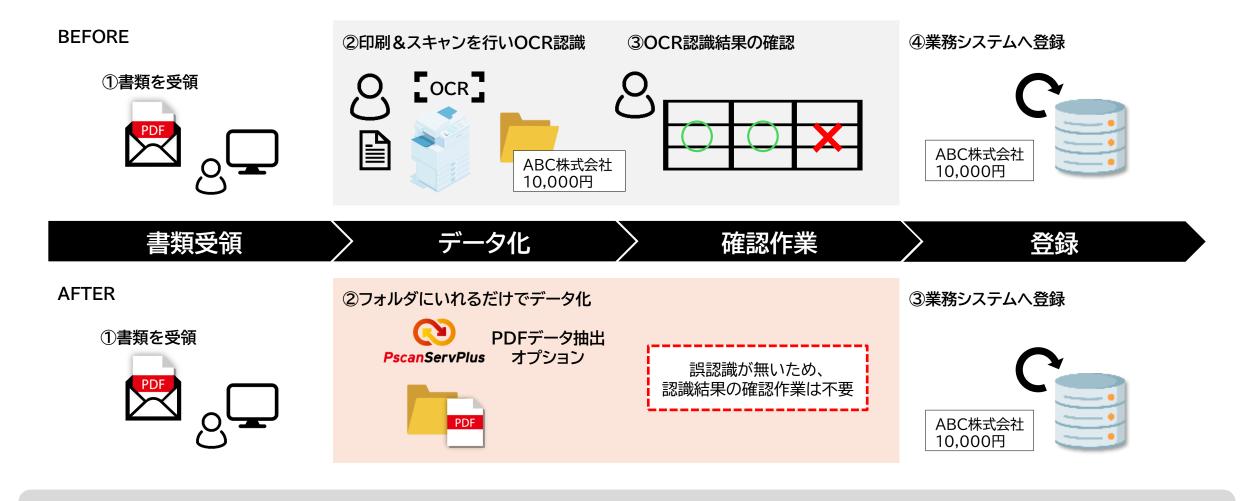
・導入製品:PDFデータ抽出オプション

・対象帳票:注文書(処理枚数:36,000ページ/年間)

営業部が顧客からPDFで受領する注文書のテキストデータを抽出し 業務システムへ取り込みするテキストデータを生成

- ・これまでAIOCRソフトを用いて注文書のテキストデータを作成していたが、電子データでの取引が増え、 アプリPDFの注文書を受領する機会が多くなった。
- ・既存AIOCRソフトはスキャンから処理を行うため、一度印刷を行わなければならず非常に手間がかかる。 また、認識精度も良くなかった。





- ・AIOCR処理を行うための "印刷→スキャン" の手間が無くなり、営業部の作業負荷を削減することができた。
- ・誤認識なく抽出でき、テキストデータの作成からシステムへの取り込みまでを自動処理できるようになり、 作業効率が大幅に向上した。



会社 情報 ・お客様 : 社名非公開 (電子制御ユニット開発)

·従業員数:100人超

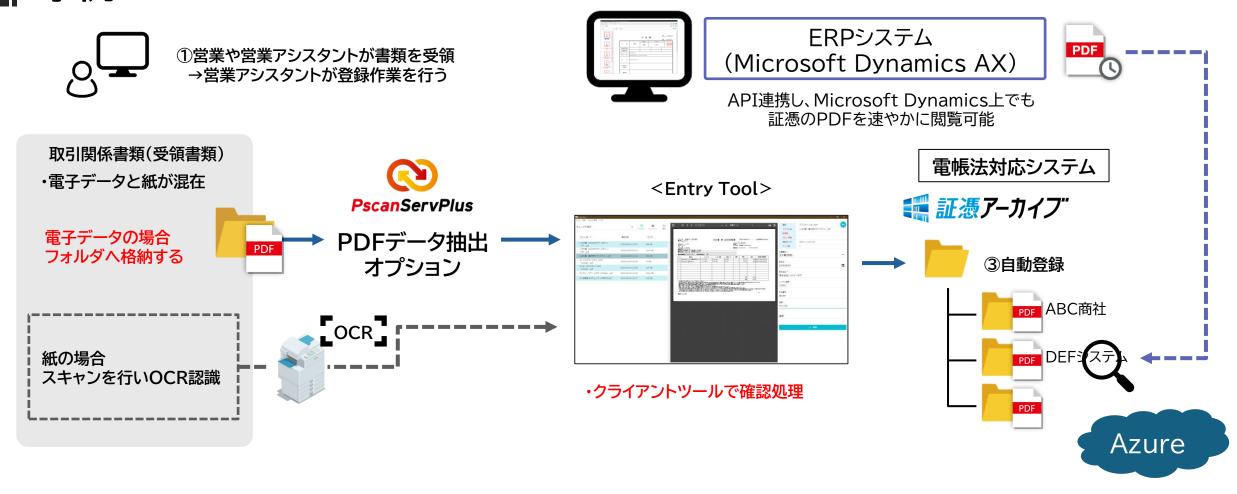
・導入製品:PDFデータ抽出オプション、WWDS証憑アーカイブ(文書管理)

・対象帳票:国税関係書類(請求書、納品書、貿易帳票) ※全体で6,000件/月

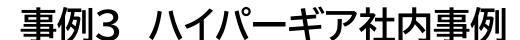
貿易帳票を中心に電子帳簿保存法対応 データ入力を自動化し法対応による業務負荷を軽減

- ・業務担当者が多忙で今以上の負担をかけることが出来ず、可能な限り負担が少ない方法を検討していた。
- ・電子帳簿保存法(以下、電帳法)への対応、特に義務化した電子取引対応が急務であり、 法要件に詳しいベンダーを探していた。
- ・経理システム、社内基幹システムとのシステム連携が可能な製品を探していた。





- ・業務にマッチした方法で、業務担当者への対応負荷を限りなく軽減して運用に至った。
- ・導入後数年で、社内の経費精算含めすべての国税関係書類に対応した。





会社 情報 ・株式会社ハイパーギア

·従業員数:32人

・導入製品:PDFデータ抽出オプション、WWDS証憑アーカイブ(文書管理)

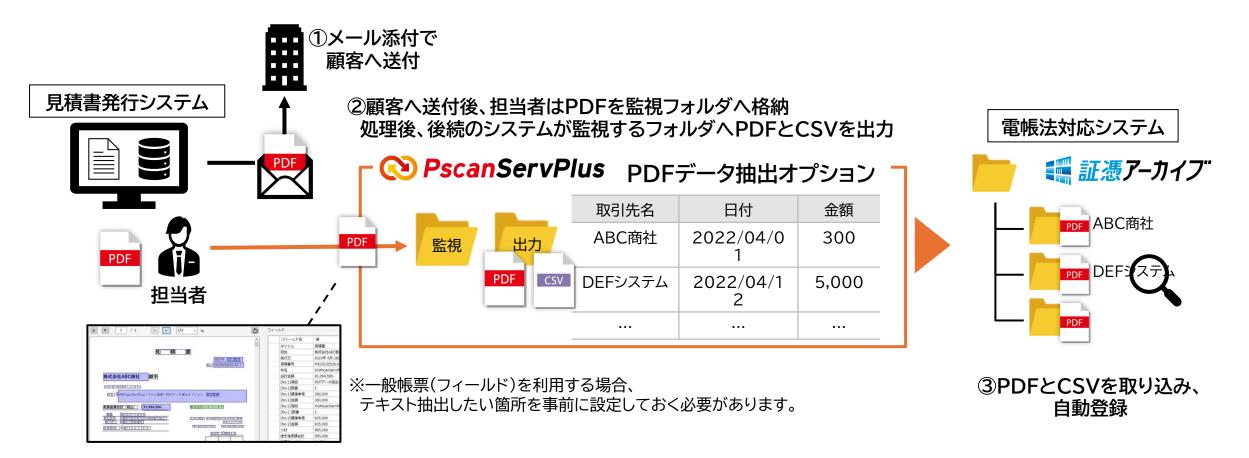
·対象帳票: 見積書(約2,000件/年)

見積書発行システムから出力する自社発行の見積書データを 電帳法に対応した文書管理システムへ自動登録

- ・利用中の見積書発行システム単体では電帳法の電子取引に対応ができず、別途電帳法対応ができる システムへ見積書を保存する必要がある。
- ・電帳法対応のため「日付」「取引先名」「金額」などといった情報の登録が必要であったが、 見積書発行システム側から情報の出力ができず、可能な限り担当者の作業負担が少なくなるような システムの連携方法を構築した。



事例3 ハイパーギア社内事例



・電帳法対応に必要な情報は見積書内のテキストデータから取得でき、担当者はフォルダへ格納するだけ という必要最小限の作業でデータ連携ができ、電帳法 電子取引への対応を実現した。

製品価格



PscanServPlus

初年度

ライセンス	600,000円
サポート保守 (1 年間)	90,000円



PDFデータ抽出オプション(年間契約)

年間処理ページ数	年間費用
1,200ページ	60,000円
6,000ページ	180,000円
12,000ページ	360,000円

帳票自動認識パターン数は最大20までです。 表記載の処理ページ数 あるいは 20パターン数以上の処理を ご希望の場合は営業へご相談ください。

- ※価格はすべて税別表記です。
- ※「PDFデータ抽出オプション」を利用するには「HGPscanServPlus」本体が必須です。 また、「PDFデータ抽出オプション」の機能を利用される場合、「HGPscanServPlus」本体のサポート保守加入が必須です。
- ※HGPscanServPlusは購入初年度からサポート保守が有償です。

「PDFデータ抽出オプション」は年間費用内にサポート保守費用が含まれております。



ご清聴いただきありがとうございました。 もし内容に不明点がありましたらお気軽にご連絡ください。

株式会社ハイパーギア

営業部 奥田 千晶 (Mail: c.okuda@hypergear.com)

株式会社ハイパーギア HP:

https://www.hypergear.com/

